



Nantes, le 28 mai 2021

Solutions Se fournir en Pays de la Loire : Accompagner les entreprises vers l'achat local pour stimuler l'économie régionale

Relocalisation des achats industriels, développement de partenariats territoriaux entre donneurs d'ordre et fournisseurs... En réponse à la crise sanitaire et aux problématiques d'approvisionnements associées, la Région des Pays de la Loire met en place un dispositif dédié et sur-mesure pour les entreprises : le site www.solutions-sefournir-paysdelaloire.fr.

Ce site accompagne les entreprises manufacturières de la région dans la recherche et le développement de filières locales d'approvisionnement et de sous-traitance. Mise en œuvre dans le cadre du Plan de Relance régionale, cette offre de services est déployée par l'agence de développement économique de la Région, Solutions&Co.

Les équipes de Solutions&co ont travaillé en collaboration avec des entrepreneurs, dirigeants et industriels régionaux et des partenaires tels que PASCA (Pôle Achat Supply Chain) et CNA (Conseil National des Achats) pour concevoir cet outil. La démarche d'achat local nécessitant de faire évoluer certaines pratiques de l'entreprise, il était nécessaire d'intégrer des parties prenantes dans le développement de cette solution originale.

Concrètement, la plateforme régionale solutions-sefournir-paysdelaloire.fr permet de recueillir les besoins des entreprises, qui sont ensuite qualifiés par les équipes de Solutions&co. Les industriels sont alors orientés vers la solution, le contact ou le fournisseur le plus adapté. Ainsi, 4 possibilités d'accompagnement dédié et personnalisé sont proposées : l'accélérateur Achat local, les RDV Achat LoQual, le conseil Achat Local, la Team Achat Local (voir détails en annexe)

Un dispositif régional qui vise clairement à soutenir la Relance économique des entreprises, l'emploi local et la compétitivité durable des Pays de la Loire.

CONTACTS PRESSE

Gwenola Cariou Huet : gwenolacariou-huet@paysdelaloire.fr – 02 28 20 60 65 / 06 82 80 18 92

Solutions&co : Lucille Gransard 02 40 48 32 02 – l.gransard@solutions-eco.fr



Annexe :

Solutions Se fournir en Pays de la Loire. Fr - Mode d'emploi



Des services 100% personnalisés

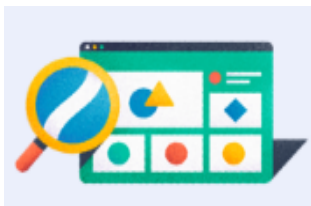
POUR AUGMENTER LA PART DES ACHATS EN LOCAL
DES INDUSTRIELS EN PAYS DE LA LOIRE

solutions-sefournir-paysdelaloire.fr



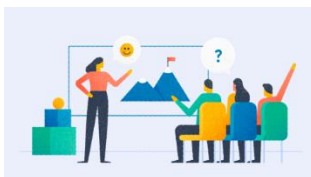
Cette offre de service constituée de 4 briques de solutions, repose sur un seul mot d'ordre, l'accompagnement sur-mesure des besoins des industriels :

1^{er} solution : l'Accélérateur Achat Local



C'est... un accompagnement sur-mesure pour développer l'achat local.
Pour... les entreprises qui souhaitent trouver des fournisseurs locaux mais **ne savent pas où chercher et/ou n'ont pas le temps de chercher.**
Concrètement, ... l'entreprise confie son besoin à Solutions&co et l'agence **recherche et préqualifie les profils à partir du cahier des charges de l'entreprise.** L'entreprise organise ensuite directement les contacts avec le ou les fournisseurs qui correspondent à ses attentes.

2^e solution : Les RDV Achat LoQual



C'est... 3h pour rencontrer des fournisseurs locaux pré-qualifiés.
Pour... identique solution précédente, mais en plus **n'ont pas le temps de contacter les fournisseurs sourcés, ni de tous les rencontrer.**
Concrètement, ... Solutions&co préqualifie les fournisseurs à partir du cahier des charges de l'entreprise et organise **des rencontres BtoB sur une ½ journée.**

Local + qualifié.

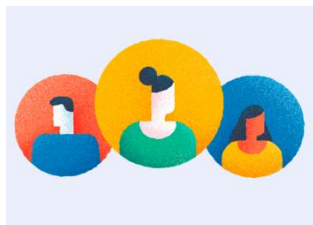
3^e solution : Le Conseil Achat Local



C'est... 1 temps efficace pour faire performer votre stratégie d'achat local
Pour... les entreprises qui **souhaitent faire évoluer tout ou partie de leur politique d'achat local** mais ne savent pas comment s'y prendre que ce soit dans la recherche de solutions ou encore dans la construction d'une nouvelle organisation.
Concrètement, ... **des conseils d'experts pour les entreprises** (diagnostic des achats, de la supply chain, une aide sur les solutions d'optimisation des achats, de sécurisation des approvisionnements ou encore d'identification des potentiels de resourcing...)

Le + qui change tout : à partir de juin, des consultants pré-sélectionnés avec une prise en charge par la Région d'au moins 50% (et jusqu'à 90% en fonction de la taille de l'entreprise).

4^e solution : la Team Achat Local



C'est... **1 équipe d'experts pour créer de nouvelles solutions d'achat local**

Pour... pour les entreprises qui **ne trouvent pas de solutions à leurs besoins de sourcing en région** : les savoir-faire ont disparu, les ressources recherchées n'existent pas ou plus en Pays de la Loire.

Concrètement, ... à partir de l'analyse du projet, **Solutions&co met en place une équipe dédiée avec les compétences adaptées** (Innovation, diversification industrielle, prospection nationale et internationale...) pour rechercher des solutions avec l'entreprise. Les partenaires du réseau régional seront également mobilisés.

Prochains rendez-vous

- 18 mai **Webinaire de présentation** « Se fournir en Pays de la Loire » à destination des acteurs des réseaux qui pourront ainsi participer à la détection des besoins des industriels et seront mobilisés pour aider à identifier les fournisseurs locaux potentiels.
- 25 juin **Première séquence des Rendez-vous « LoQual »** - cf 2^e solution - 3h pour rencontrer des fournisseurs locaux pré-qualifiés. A partir des cahiers des charges d'une dizaine d'industriels, Solutions&co organisera les rencontres B2B : industriel/fournisseur préqualifié.
- Fin juin **Premiers accompagnements experts** - cf 3^e solution - les entreprises qui souhaitent faire évoluer tout ou partie de leur politique d'achat local pourront mobiliser un accompagnement sur plusieurs jours par un expert achat / approvisionnement.



En savoir plus sur Solutions&co www.solutions-ouest-implantation.fr/ et www.solutions-developpement-paysdelaloire.fr/